



Available online at www.sciencedirect.com
www.cya.unam.mx/index.php/cya

Contaduría y Administración 60 (S1) 149-174



El perfil del emprendedor que apoyan los fondos de capital privado/capital emprendedor en México

The profile of the entrepreneur supported by venture capital/private equity funds in Mexico

Roberto J. Santillán Salgado^{a,*}, Eduardo Gaona Domínguez^b,
Norma A. Hernández Perales^a

^a *Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey, Campus Monterrey, México*

^b *Universidad Autónoma de Nuevo León, Facultad de Derecho y Criminología, México*

Recibido el 22 de Mayo de 2014; aceptado el 26 de Abril de 2015

Disponible en internet el 14 de Septiembre de 2015

Resumen

Este artículo presenta un análisis estadístico de las características de los emprendedores apoyados por Fondos de Capital Privado/Capital Emprendedor (FCP's) en México, y para ello utiliza la información obtenida a través de una encuesta nacional respondida por los últimos. La contribución de este trabajo consiste en utilizar la técnica de Análisis de Conglomerados sobre los constructos teóricos identificados en la literatura como elementos del Perfil del Emprendedor y medidos por la encuesta con escalas tipo Likert, para destacar la importancia que los distintos FCP's asignan a cada constructo durante la evaluación de los candidatos a recibir financiamiento. Aunque estudios similares han descrito el Perfil del Emprendedor desde perspectivas alternativas, la originalidad del presente artículo consiste en clasificar los FCP's con base en el perfil de los emprendedores a quienes apoyan con sus inversiones.

* Autor para correspondencia.

Correo electrónico: roberto.santillan@itesm.mx (R. Santillán)

La revisión por pares es responsabilidad de la Universidad Nacional Autónoma de México.

<http://dx.doi.org/10.1016/j.cya.2015.08.011>

0186-1042/Derechos Reservados © 2015 Universidad Nacional Autónoma de México, Facultad de Contaduría y Administración. Este es un artículo de acceso abierto distribuido bajo los términos de la Licencia Creative Commons CC BY-NC-ND 4.0.

Derechos Reservados©2015 Universidad Nacional Autónoma de México, Facultad de Contaduría y Administración.

Este es un artículo de acceso abierto distribuido bajo los términos de la Licencia Creative Commons CC BY-NC-ND 4.0.

Palabras clave: Emprendimiento; Financiamiento; Capital privado; Capital de riesgo

Abstract

This paper presents a statistical analysis of the characteristics of the entrepreneur supported by the Private Equity/Venture Capital Funds in Mexico, and it uses the data gathered by a national survey answered by such funds. The contribution of this work consists in the use of Conglomerate Analysis on the theoretical constructs identified by the literature as elements of the Entrepreneur Profile and measured via the survey with Likert type scales to highlight the importance that the different funds assign to each construct in the evaluation of candidates to receive their funding. While similar studies have described the Entrepreneur Profile from alternative perspectives, the originality of the present one consists in classifying the funds based on the Profile of the Entrepreneurs they support with their investments.

All Rights Reserved © 2015 Universidad Nacional Autónoma de México, Facultad de Contaduría y Administración.

This is an open access item distributed under the Creative Commons CC License BY-NC-ND 4.0.

Keywords: Entrepreneurship; Financing; Private equity; Venture capital

Introducción

Se conocen como “Fondos de Capital Privado/Capital Emprendedor” (FCP’s, para los propósitos de este trabajo)¹ a aquellos intermediarios financieros especializados en invertir en empresas con alto potencial de crecimiento. El objetivo primordial de los FCP’s consiste en acrecentar rápidamente el patrimonio de sus inversionistas, a partir de una cuidadosa selección de proyectos/emprendedores.

El crecimiento de los FCP’s alrededor del mundo durante los últimos 30 años ha sido notable, al alcanzar una tasa anualizada superior a la registrada por cualquier otro producto financiero (Lerner, 2010).² Las inversiones de estos agentes financieros tienen el potencial de representar un impulso determinante para el desa-

¹ A menos de que se especifique lo contrario, a lo largo de este artículo se utilizará el término “Capital Privado” para definir a todo fondo que tenga operaciones de este tipo, lo cual engloba tanto al Capital Emprendedor (inversión en etapas tempranas: crecimiento y desarrollo) como al Capital Privado (inversión en etapas tardías: expansión, madurez, consolidación).

² La inversión de los Fondos de Capital Emprendedor (una de las variedades de FCP) en Estados Unidos creció de \$1,000 millones de USD en 1980 hasta cerca de \$100,000 millones de USD en 2004 (Lerner, 2010).

Download English Version:

<https://daneshyari.com/en/article/1004610>

Download Persian Version:

<https://daneshyari.com/article/1004610>

[Daneshyari.com](https://daneshyari.com)