



ELSEVIER

## Revista Portuguesa de Estomatologia, Medicina Dentária e Cirurgia Maxilofacial

[www.elsevier.pt/spemd](http://www.elsevier.pt/spemd)


### Investigação original

# Motivação, perceção do impacto e grau de satisfação com o tratamento ortodôntico

Luís Pedro Correia<sup>a</sup>, Mónica Morado Pinto<sup>a</sup> e Maria Conceição Manso<sup>a,b,c,\*</sup>

<sup>a</sup> Faculdade de Ciências da Saúde, Universidade Fernando Pessoa, Porto, Portugal

<sup>b</sup> Fernando Pessoa Energy, Environment and Health Research Unit (FP-ENAS), Universidade Fernando Pessoa, Porto, Portugal

<sup>c</sup> Laboratório Associado para a Química Verde - Rede de Química e Tecnologia (LAQV-REQUIMTE), Universidade do Porto, Portugal

#### INFORMAÇÃO SOBRE O ARTIGO

Historial do artigo:

Recebido a 21 de maio de 2016

Aceite a 3 de agosto de 2016

On-line a xxx

Palavras-chave:

Tratamento ortodôntico

Sorriso

Estética

Satisfação do paciente

Motivação

#### R E S U M O

**Objetivos:** Determinar a motivação subjacente ao tratamento ortodôntico; avaliar a perceção do impacto do tratamento ortodôntico nos pacientes sujeitos ao mesmo; avaliar o grau de satisfação relativamente ao tratamento realizado.

**Métodos:** Estudo observacional, transversal; amostra de conveniência: 111 indivíduos com respostas validadas ao inquérito criado/disponibilizado online entre os dias 15/11/2012 e 15/01/2013 (Google docs; uma resposta por IP); análise de dados efetuada utilizando o IBM® SPSS® Statistics vs.20.0, considerando um nível de significância de 0,05 para todas as situações de inferência estatística.

**Resultados:** Foram obtidas 111 respostas válidas. Foram apontadas como motivação para a realização do tratamento ortodôntico questões de ordem estética (44,14%), encaminhamento por médico dentista (36,04%), problemas de saúde oral (16,22%), opinião de familiares e/ou amigos (2,70%) e outros motivos (0,90%). A idade quando inquiridos e no momento do tratamento, a duração do mesmo e o grau de satisfação com o resultado não diferiram significativamente por género. De uma forma geral, os inquiridos afirmam ter ficado satisfeitos com o resultado do tratamento (n = 104) e aqueles cuja autoperceção inicial era de, pelo menos, «satisfeito» apresentaram uma evolução significativa (p < 0,001) do grau de satisfação (mediana aumentou de «satisfeito» para «muito satisfeito»).

**Conclusão:** A estética é o fator preponderante na motivação para a realização do tratamento ortodôntico. Após efetuarem tratamento ortodôntico, os indivíduos relataram uma melhoria significativa no grau de satisfação na perceção do seu sorriso e dos dentes, associando-se este resultado ao impacto apercebido positivo em 93,69% (IC 95%: 87,34-97,13%) dos respondentes que se submeteram ao mesmo.

© 2016 Sociedade Portuguesa de Estomatologia e Medicina Dentária. Publicado por Elsevier España, S.L.U. Este é um artigo Open Access sob uma licença CC BY-NC-ND (<http://creativecommons.org/licenses/by-nc-nd/4.0/>).

\* Autor para correspondência.

Correio eletrónico: [cmanso@ufp.edu.pt](mailto:cmanso@ufp.edu.pt) (M.C. Manso).

<http://dx.doi.org/10.1016/j.rpemd.2016.08.001>

1646-2890/© 2016 Sociedade Portuguesa de Estomatologia e Medicina Dentária. Publicado por Elsevier España, S.L.U. Este é um artigo Open Access sob uma licença CC BY-NC-ND (<http://creativecommons.org/licenses/by-nc-nd/4.0/>).

## Motivation, perception of the impact and level of satisfaction with orthodontic treatment

### A B S T R A C T

#### Keywords:

Orthodontic treatment  
Smiling  
Esthetics  
Patient Satisfaction  
Motivation

**Objectives:** To determine the underlying motivation for orthodontic treatment; to assess the perception of the impact of orthodontic treatment on the patients who undergo the treatment; to assess the level of satisfaction in regard to the treatment given.

**Methods:** Observational cross-sectional study. Non-probabilistic sample: 111 individuals with validated replies to the survey created/placed online between 15/11/2012 and 15/01/2013 (Google docs; one answer per IP); The statistical analysis was performed using IBM® SPSS® Statistics vs.20.0, considering a significance level of 0.05 for all statistic inference situations.

**Results:** 111 validated replies were obtained. The motivations given for undergoing the treatment were issues of an aesthetic nature (44.14%), referral by dentist (36.04%), problems of oral health (16.22%), the opinion of family members and/or friends (2.70%) and other motives (0.90%). The age at the time of the survey and at the time of treatment, the duration of the treatment and the level of satisfaction with the results did not differ significantly by gender. In general, the respondents stated that they were satisfied with the results of the treatment and those whose initial perception was at least "satisfied" showed a significant improvement in the level of satisfaction (the median increased from "satisfied" to "very satisfied").

**Conclusion:** Aesthetics is the preponderant factor in the motivation for undergoing orthodontic treatment. After undergoing orthodontic treatment, the individuals showed a significant improvement in the perception of their smile and their teeth, this result being associated with a positive perceived impact on 93.69% (IC95%:87.34%-97.13%) of the respondents that underwent such a treatment.

© 2016 Sociedade Portuguesa de Estomatologia e Medicina Dentária. Published by Elsevier España, S.L.U. This is an open access article under the CC BY-NC-ND license (<http://creativecommons.org/licenses/by-nc-nd/4.0/>).

## Introdução

De acordo com o relatório elaborado em 1962 pelo comité internacional de *experts* em saúde dentária da OMS, uma anormalidade deve ser encarada como carecida de tratamento se for desfigurativa, provoque defeito funcional, ou se representar um provável obstáculo para o bem-estar físico e funcional do paciente<sup>1</sup>.

Uma deformidade facial caracteriza-se por um desvio significativo de um ou mais parâmetros aceites pela norma populacional, sendo a magnitude desse desvio um importante fator na decisão de submissão ao tratamento ortodôntico<sup>2</sup>. Esta problemática constituiu o ponto de partida para o presente estudo, no contexto de uma nova era de autonomia do paciente<sup>3</sup> em que o acesso à informação, independentemente da sua fidedignidade, é cada vez mais facilitado.

Apesar do custo do tratamento ortodôntico poder, nalguns casos, representar um obstáculo à sua realização, as expectativas relativamente ao seu resultado não são necessariamente influenciadas pelo seu valor<sup>1,3,4</sup>. Contudo, e considerando o seu caráter intrinsecamente subjetivo, as expectativas variam com os grupos e subgrupos étnicos<sup>5,6</sup> sendo unanimemente aceite que a estética facial parece ser determinante não só na perceção do próprio, mas também na perceção do indivíduo pela sociedade em que se insere ou pretende inserir<sup>7</sup>.

É com base na subjetividade inerente às expectativas que se verifica a impossibilidade de recorrer a um *gold standard*

na abordagem clínica, uma vez que a grande maioria dos sistemas de classificação apenas considera medidas constantes numa população, em detrimento dos valores de cada indivíduo<sup>3,8</sup>. O amplo reconhecimento da importância do sorriso e da estética facial motivou o abandono do diagnóstico baseado exclusivamente em tecidos duros<sup>9</sup>.

São objetivos deste trabalho a determinação da motivação subjacente ao tratamento ortodôntico; a avaliação da perceção do impacto que este teve nos indivíduos submetidos ao mesmo; e a avaliação do grau de satisfação com o seu resultado.

## Materiais e métodos

Estudo observacional descritivo de natureza transversal, aplicado por meio de um inquérito criado e disponibilizado online (Google docs; uma resposta por IP) no período compreendido entre 15/11/2012 e 15/01/2013, utilizando uma amostra não probabilística.

Os fatores de exclusão foram não ter realizado tratamento ortodôntico/não aceitar o consentimento informado, e os de inclusão ter realizado tratamento ortodôntico/aceitar o consentimento informado.

O questionário abrangia questões acerca do género e da idade à data do questionário, idade quando efetuou o tratamento ortodôntico, duração do tratamento, motivação para submeter ao tratamento ortodôntico, satisfação geral com

Download English Version:

<https://daneshyari.com/en/article/8708784>

Download Persian Version:

<https://daneshyari.com/article/8708784>

[Daneshyari.com](https://daneshyari.com)